

# Finansowanie eksportu i inwestycji zagranicznych

Bank Gospodarstwa Krajowego  
Kraków, 2025



# Rola BGK

Strategicznym zadaniem BGK jest wsparcie zrównoważonego rozwoju społeczno-gospodarczego Polski



- polski bank rozwoju działający od 1924 roku
- 100% własność Skarbu Państwa
- ocena ratingowa Fitch równa ratingowi Skarbu Państwa A-
- powołany ustawą do wspierania rządowych projektów społeczno-gospodarczych
- 16 jednostek korporacyjnych (Regionów) na terenie całej Polski oraz 3 przedstawicielstwa zagraniczne
- kapitały własne: 42 mld PLN (2024)
- wartość aktywów: 270 mld PLN (2024)



- **Partner finansowy aktywnie wspierający przedsiębiorczość i efektywne wykorzystanie projektów rozwojowych.**
- **Inicjator i uczestnik współpracy między biznesem, sektorem publicznym i instytucjami finansowymi.**

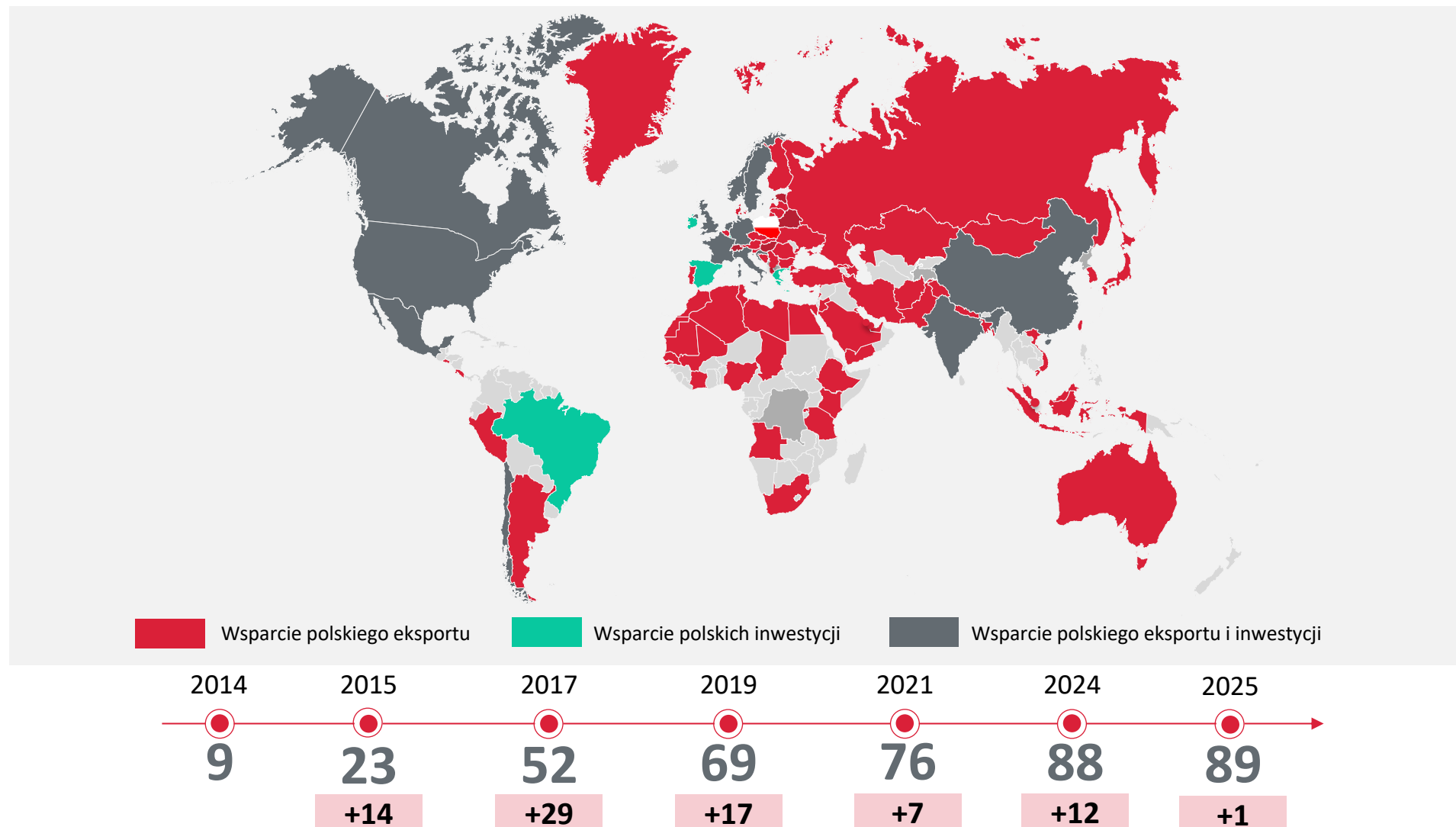
# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

## Unikalna oferta

|                                                                                                                                   |  <b>krótkoterminowe<br/>(do 2 lat)</b>                                                                                                                           |  <b>długoterminowe<br/>(powyżej 2 lat)</b>                                               |  <b>Krótko- lub<br/>długoterminowe</b>        |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Biuro<br/>Finansowania<br/>Handlu</b>                                                                                          | <ul style="list-style-type: none"><li>akredytywy zagraniczne:<ul style="list-style-type: none"><li>potwierdzanie</li><li>dyskontowanie</li><li>postfinansowanie</li></ul></li><li>gwarancja zapłaty pod regwarancję banku zagranicznego</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>wykupy wierzytelności</li><li>kredyty dla banku nabywcy</li><li>mechanizm stabilizacji oprocentowania kredytów eksportowych</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>gwarancje w obrocie zagranicznym</li><li>linie na gwarancje oraz akredytywy</li></ul>      |
| <b>Biuro<br/>Ekspansji<br/>Zagranicznej</b>                                                                                       | <ul style="list-style-type: none"><li>prefinansowanie eksportu</li><li>kredyty obrotowe z gwarancją KUKE S.A.</li></ul>                                                                                                                           | <ul style="list-style-type: none"><li>kredyty dla nabywcy</li><li>kredyty strukturyzowane na finansowanie ekspansji zagranicznej polskich przedsiębiorstw</li></ul>         | <ul style="list-style-type: none"><li>kredyty inwestycyjne* z gwarancją KUKE S.A.</li><li>finansowania łańcucha dostaw</li></ul> |
| <b>Instrumenty wsparcia eksportu są realizowane w ramach programu rządowego<br/>Finansowe Wspieranie Eksportu (z polisą KUKE)</b> |                                                                                                                                                                                                                                                   |                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                  |

\*Finansowanie projektów zwiększających eksport z Polski

# Finansowe wspieranie eksportu / ekspansji zagranicznej



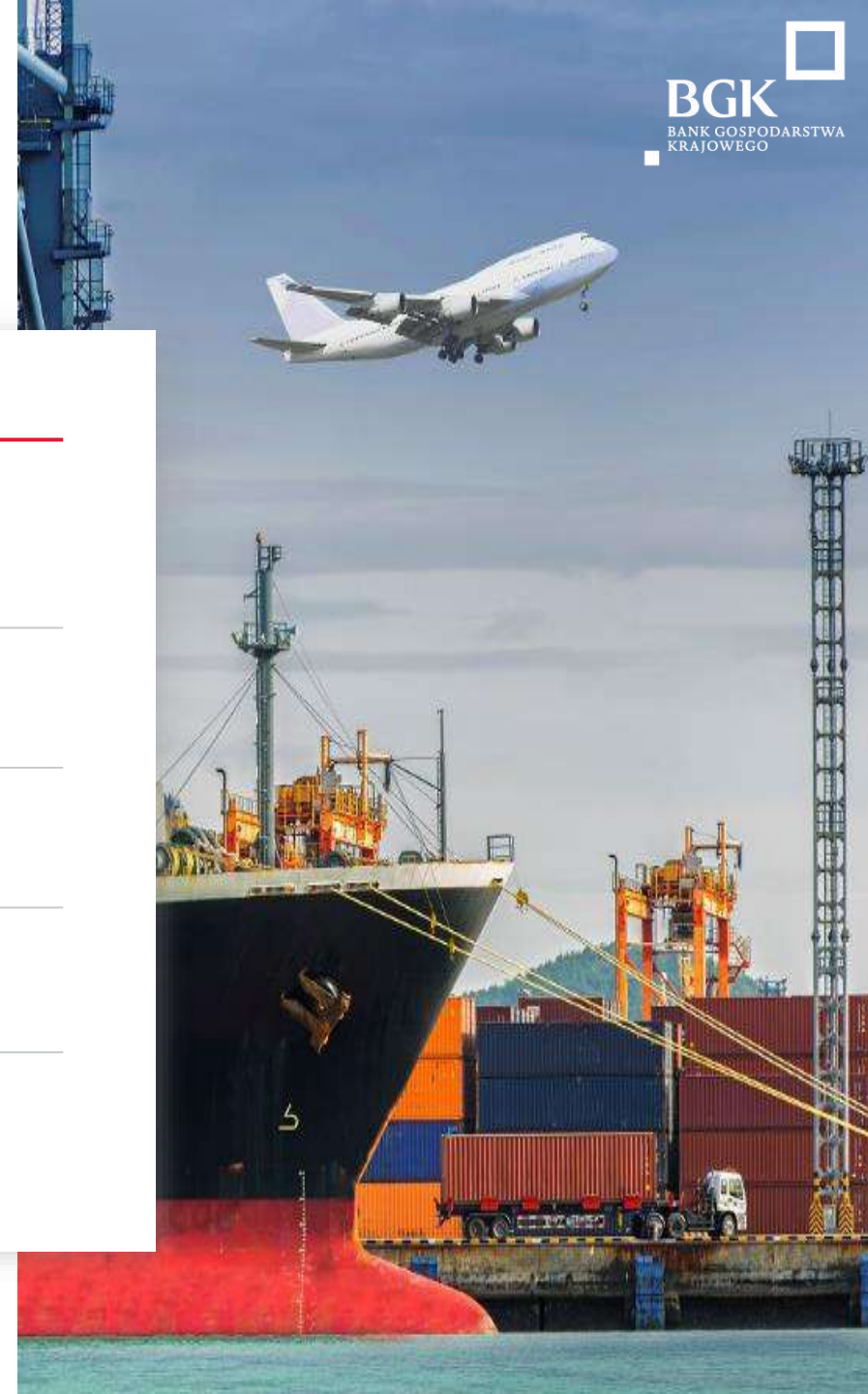


# Finansowe wspieranie eksportu

## Akredytywy eksportowe

### Akredytywy eksportowe

|                            |                                                                                                                                                                                                                                                           |
|----------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Główne cechy</b>        | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ finansujemy eksport konsumpcyjny lub inwestycyjny</li><li>▪ badamy zdolność kredytową banku importera</li><li>▪ ograniczamy ryzyko transakcji oraz zapewniamy płynność finansową polskiemu eksporterowi</li></ul> |
| <b>Typ finansowania</b>    | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ pośrednie</li><li>▪ okres finansowania do 2 lat</li></ul>                                                                                                                                                         |
| <b>Kwota wsparcia</b>      | do 100% wartości transakcji (bez kwot minimalnych)                                                                                                                                                                                                        |
| <b>Koszty finansowania</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ koszty finansowania + marża BGK</li><li>▪ koszt banku importera</li><li>▪ koszt potwierdzenia</li></ul>                                                                                                           |
| <b>Waluta</b>              | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ PLN</li><li>▪ EUR</li><li>▪ USD</li></ul>                                                                                                                                                                         |

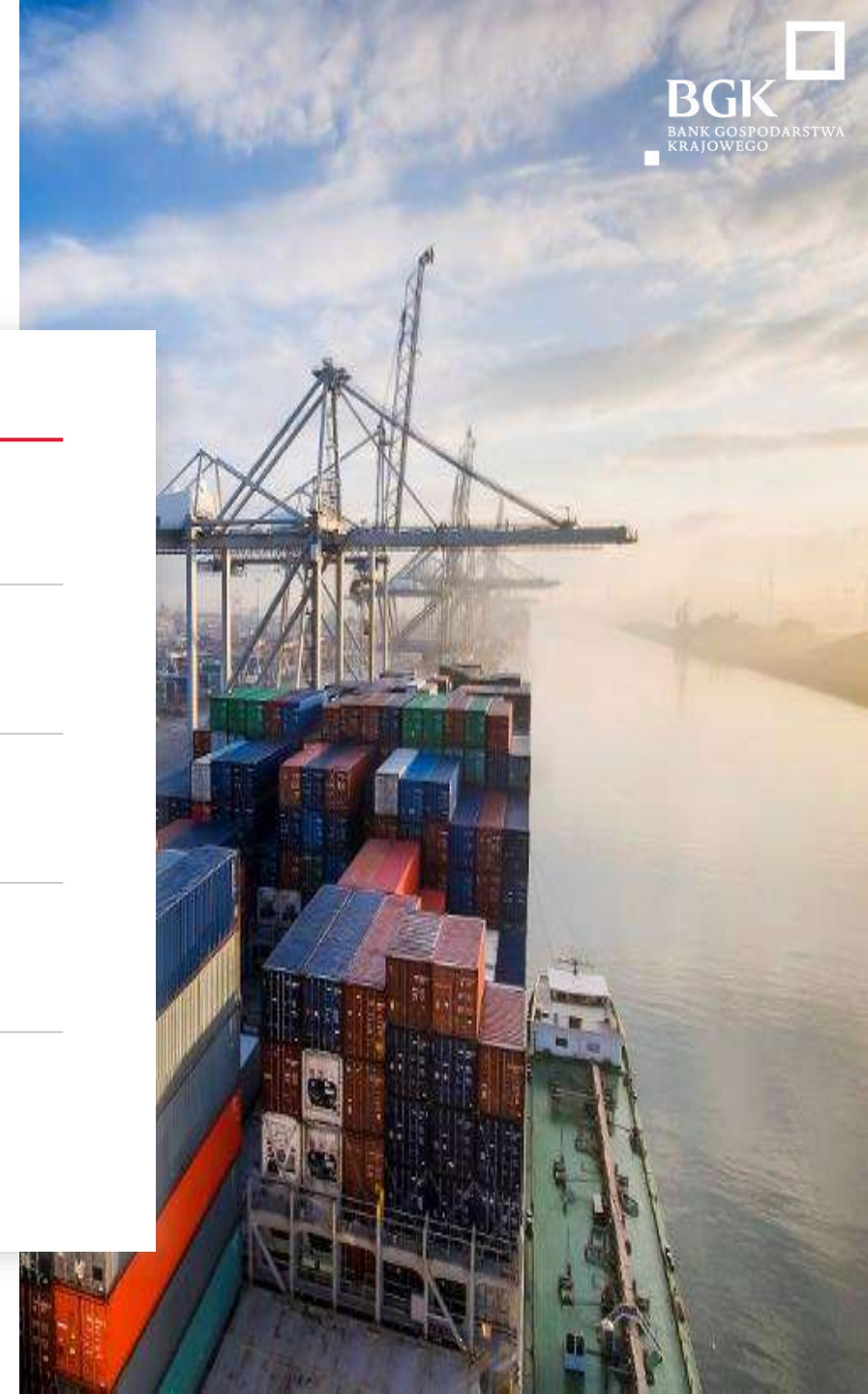


# Finansowe wspieranie eksportu

## Kredyt dla banku nabywcy (polska spółka w roli eksportera)

### Kredyt dla banku nabywcy

|                            |                                                                                                                                                                                                       |
|----------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Główne cechy</b>        | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ finansujemy eksport inwestycyjny</li><li>▪ badamy zdolność kredytową banku importera</li><li>▪ oferujemy z bankiem importera tani kredyt kupującemu</li></ul> |
| <b>Okres spłaty</b>        | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ pośrednie</li><li>▪ od 2 lat do około 7 lat</li></ul>                                                                                                         |
| <b>Kwota wsparcia</b>      | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ do 85% wartości kontraktu eksportowego (zgodnie z Konsensusem OECD)</li><li>▪ minimum 1 mln EUR</li></ul>                                                     |
| <b>Koszty finansowania</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ stopa stała CIRR lub stopa zmienna</li><li>▪ prowizja administracyjna</li><li>▪ ubezpieczenie KUKE</li></ul>                                                  |
| <b>Waluta</b>              | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ EUR</li><li>▪ USD</li></ul>                                                                                                                                   |



# Finansowe wspieranie eksportu

## Wykup wierzytelności

### Wykup wierzytelności

|                            |                                                                                                                                                                                                                                                                      |
|----------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Główne cechy</b>        | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ finansujemy kontrakty eksportowe w:<ul style="list-style-type: none"><li>▪ ryzyko importera (bez regresu)</li><li>▪ ryzyko eksportera (z regresem)</li></ul></li><li>▪ przyspieszamy płatność wynikającą z faktury</li></ul> |
| <b>Typ finansowania</b>    | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ bezpośrednio</li><li>▪ okres finansowania do 7 lat</li></ul>                                                                                                                                                                 |
| <b>Kwota wsparcia</b>      | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ do 85% wartości transakcji</li><li>▪ Minimum 5 mln EUR</li></ul>                                                                                                                                                             |
| <b>Koszty finansowania</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ stawka referencyjna + Marża BGK</li></ul>                                                                                                                                                                                    |
| <b>Waluta</b>              | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ PLN</li><li>▪ EUR</li><li>▪ USD</li></ul>                                                                                                                                                                                    |



# Zabezpieczenie transakcji eksportowych

## Gwarancje

### Gwarancje kontraktowe

|                            |                                                                                                                                                  |
|----------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Główne cechy</b>        | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ zabezpieczamy kontrakty zagraniczne</li><li>▪ dostępne wszystkie formy gwarancji kontraktowych</li></ul> |
| <b>Typ</b>                 | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ gwarancje własne oraz regwarancje – pośrednie i bezpośrednie</li><li>▪ w bilans zleceniodawcy</li></ul>  |
| <b>Kwota finansowania</b>  | minimum 2 mln PLN pojedyncza transakcja lub linia                                                                                                |
| <b>Koszty finansowania</b> | prowizja za udzielenie gwarancji                                                                                                                 |
| <b>Waluta</b>              | w zależności od struktury, m.in.: <ul style="list-style-type: none"><li>▪ EUR</li><li>▪ USD</li><li>▪ PLN</li></ul>                              |





# Finansowe wspieranie eksportu

## Kredyt dla nabywcy (polska spółka w roli eksportera)

### Kredyt dla nabywcy

|                            |                                                                                                                                                                                                                                                         |
|----------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Główne cechy</b>        | Finansowanie zagranicznych nabywców (zarówno komercyjnych, jak i publicznych) polskich dóbr i usług.<br>Finansowanie inwestycji, w której polska spółka występuje w roli generalnego wykonawcy lub głównego podwykonawcy.                               |
| <b>Typ finansowania</b>    | <ol style="list-style-type: none"><li>1. Finansowanie typu project finance</li><li>2. Finansowanie korporacyjne w oparciu o bilans Importera,</li><li>3. Finansowanie w strukturze sovereign finance</li><li>4. Finansowanie w strukturze J.V</li></ol> |
| <b>Kwota finansowania</b>  | do 85% wartości kontraktu eksportowego (zgodnie z Konsensusem OECD)<br>minimum 8 mln EUR                                                                                                                                                                |
| <b>Koszty finansowania</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ stawka referencyjna + marża</li><li>▪ prowizja aranżacyjna</li><li>▪ prowizja od zaangażowania</li><li>▪ ubezpieczenie KUKE</li></ul>                                                                           |
| <b>Zabezpieczenia</b>      | standardowe przy tego typu finansowaniu, m.in.: <ul style="list-style-type: none"><li>▪ zabezpieczenie na aktywach projektu</li><li>▪ polisa ubezpieczeniowa KUKE</li></ul>                                                                             |

# Finansowe wspieranie eksportu

## Kredyt na finansowanie eksportu z gwarancją KUKE (polska spółka w roli eksportera)

### Kredyt na finansowanie eksportu

|                            |                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|----------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Główne cechy</b>        | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ finansujemy polskich eksporterów i zabezpieczamy się gwarancją KUKE (do 80% wartości kredytu),</li><li>▪ polska spółka występuje w roli kredytobiorcy,</li></ul>                                                            |
| <b>Typ finansowania</b>    | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ obrotowe (w tym prefinansowanie): okres finansowania do 2 lat</li><li>▪ inwestycyjne: okres spłaty nawet do 14 lat</li></ul>                                                                                                |
| <b>Kwota finansowania</b>  | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ obrotowe: minimum 1 mln PLN (w zależności od profilu transakcji)</li><li>▪ inwestycyjne: minimum 5 mln PLN</li></ul>                                                                                                        |
| <b>Koszty finansowania</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ stawka referencyjna + marża</li><li>▪ prowizja aranżacyjna</li><li>▪ prowizja od zaangażowania</li></ul>                                                                                                                    |
| <b>Zabezpieczenia</b>      | <p>standardowe przy tego typu finansowaniu, m.in.:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ gwarancja KUKE (80% kwoty kredytu)</li><li>▪ aktywa kredytobiorcy w Polsce</li><li>▪ cesja z wpływów z kontraktu eksportowego na dedykowany rachunek w BGK</li></ul> |





# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Polska spółka w roli inwestora

### Kredyt dla polskiego przedsiębiorstwa na realizację inwestycji / akwizycji zagranicznych

#### Główne cechy

- finansujemy m. in. Inwestycje, przejęcia zagraniczne
- polska grupa kapitałowa lub polskie przedsiębiorstwo występuje w roli wiodącego inwestora zagranicznego
- możemy współpracować z polskimi i zagranicznymi bankami komercyjnymi

#### Typ finansowania

długoterminowe finansowanie inwestycyjne w bilans polskiego inwestora/zagranicznego podmiotu lub na aktywach projektu

#### Kwota kredytu

ustalana indywidualnie zgodnie z profilem transakcji, minimum 5 mln EUR

#### Koszty finansowania

- stawka referencyjna + marża
- prowizja aranzacyjna
- prowizja od zaangażowania

#### Zabezpieczenia

- w pierwszej kolejności na aktywach zagranicznych (projektu / spółki przejmowanej)
- ubezpieczenie kredytu w KUKE S.A.



# Finansowanie eksportu

## Przykłady projektów



**WKS, Mali**

Środki transportu

Wykup wierzytelności

**5 mln EUR**



**Ukraina**

Układy napędowe

Akredytywa

**845 tys. EUR**



**Senegal**

Środki transportu

Akredytywa

**800 tys. EUR**



**Szwecja**

Budowa statku

Linia gwarancyjna

**30 mln EUR**



**Kazachstan**

Maszyny górnicze

Akredytywa

**6 mln EUR**



**Egipt**

Maszyny górnicze

Akredytywa

**19 mln EUR**



**Kenia**

Maszyny rolnicze

Gwarancja

**12 mln USD**



**Japonia**

Zaopatrzenie myjni sam.

Akredytywa

**135 tys. EUR**



**Turcja**

Sprzęt transportowy

Akredytywa

**1 mln EUR**



**Mongolia**

Artykuły spożywcze

Akredytywa

**170 tys. USD**



**Niemcy**

Zakup samolotów

Kredyt dla nabywcy

**11 mln EUR**



**Pakistan**

Środki transportu

Gwarancja

**4 mln EUR**



**Indie**

Sprzęt medyczny

Akredytywy

**400 tys. EUR**



**Indonezja**

Budowa elektrowni

Kredyt dla nabywcy

**81 mln EUR**



**Rwanda**

Instalacje schładzania mleka

Kredyt dla nabywcy (sov.fin.)

**23 mln EUR**

# Finansowanie inwestycji zagranicznych

## Przykłady projektów



**Norwegia**

Finansowanie  
zabezpieczone złożami

**43 mln USD**



**Chile**

Finansowanie  
inwestycji

**700 mln USD**



**Brazylia, Holandia**

Finansowanie budowy  
zakładów produkcyjnych

**100 mln EUR**



**Chiny, Indie, Meksyk**

Rozbudowa zakładów  
produkcyjnych

**22 mln EUR**



**Grecja**

Modernizacja i rozbudowa  
hotelu

**15,5 mln EUR**



**Wielka Brytania**

Finansowanie  
akwizycji

**220 mln PLN**



**Węgry**

Finansowanie  
akwizycji

**7,5 mld HUF**



**USA**

Finansowanie  
akwizycji

**6 mln USD**



**Francja**

Finansowanie nabycia  
aktywów trwałych

**6 mln EUR**



**Wielka Brytania**

Finansowanie  
budowy hotelu w Luton

**17 mln GBP**



**Wielka Brytania**

Finansowanie budowy  
hotelu w Edynburgu

**8,5 mln GBP**



**Włochy**

Finansowanie nabycia  
aktywów trwałych

**3,5 mln EUR**



**Francja**

Finansowanie  
akwizycji

**8 mln EUR**



**Niemcy**

Finansowanie budowy  
zakładu produkcyjnego

**21 mln EUR**



**Hiszpania**

Finansowanie  
akwizycji

**3,9 mln EUR**

**Bank Gospodarstwa Krajowego**  
**Al. Jerozolimskie 7, 00-955 Warszawa**

Tymczasowa siedziba i adres do korespondencji:  
Varso 2

Ul. Chmielna 73, 00-801 Warszawa

**Departament Ekspansji Zagranicznej**  
**i Finansowania Handlu**

**Biuro Ekspansji Zagranicznej**

e-mail: [ekspansja@bgk.pl](mailto:ekspansja@bgk.pl)

**Biuro Relacji Finansowania Handlu**

e-mail: [RelacjeFH@bgk.pl](mailto:RelacjeFH@bgk.pl)







**Bank Gospodarstwa Krajowego**  
Al. Jerozolimskie 7, 00-955 Warszawa [www.bgk.pl](http://www.bgk.pl)

Zastrzeżenia prawne:

Niniejsza Informacja została przygotowana na potrzeby własne Banku Gospodarstwa Krajowego.

Niniejsza Informacja została przygotowana na podstawie różnych informacji m.in. informacji własnych Banku oraz danych dostępnych publicznie.

Niniejsza Informacja może ulec zmianie m.in. w przypadku z publikacją nowych danych lub zmiany stanu prawnego.

Bank Gospodarstwa Krajowego nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności wobec żadnej osoby lub podmiotu za szkody, które mogą powstać w związku z podejmowaniem decyzji na podstawie niniejszej Informacji.